

## Commercial Logiciel/Digital (H/F)

### Qui sommes-nous ?

*Interactiv' Technologies est un éditeur de logiciels dans le domaine de la communication des entreprises. Composée d'une vingtaine de collaborateurs, notre société accompagne près de 1 000 clients dans la mise en place de logiciels de publications (catalogues interactifs feuilletables ; automatisation de mise en page dans InDesign ; bases de données produits PIM et DAM ; etc.), propose également des formations et des prestations de service.*

*Interactiv' Technologies a obtenu la confiance de nombreuses sociétés renommées comme Au Forum du Bâtiment, Cuisines Schmidt, Maximo, Raja, Fiducial Office Solutions et souhaite aujourd'hui poursuivre sa dynamique de développement et étoffer son équipe.*

### Nous recherchons

- Jeune candidat(e) ayant le sens commercial et motivé par la vente dans les secteurs liés à Internet et à la communication
- Avoir idéalement déjà eu une première expérience professionnelle commerciale
- Avoir de bonnes capacités rédactionnelles et un très bon niveau en orthographe
- Être à l'aise avec les nouvelles technologies
- Être rigoureux, à l'écoute et organisé
- Avoir une bonne maîtrise de l'anglais serait un plus.

### Les missions

- **Qualification et recherche de projets** auprès de Directions Marketing & Digital
- **Démonstration** de nos logiciels via le Web
- **Reporting** régulier de votre activité
- **Rédaction** des offres commerciales
- **Relance** des prospects et mise à jour du CRM
- **Suivi, formation, et conseil** clients
- Mise en place d'actions de **fidélisation**
- Participation à l'élaboration de campagnes **d'e-mailing**.

### Rejoindre Interactiv' Technologies c'est aussi...

- ✚ Intégrer une équipe jeune et dynamique où bonne humeur et entraide seront maîtres-mots de vos journées
- ✚ Avoir la possibilité de travailler dans une équipe structurée
- ✚ Avoir des perspectives d'évolution au sein de l'entreprise (VIE, management ...)
- ✚ Être formé aux méthodes de ventes et d'utilisation des produits de la société (sessions de formation, jeux de rôles, point hebdomadaire avec le manager, indicateurs pour suivi des objectifs, réunions mensuelles avec tous les collaborateurs, ...).
- ✚ Débutant (e) accepté (e)



Septembre 2020



CDI



39 heures



Selon expérience  
+ Variable



Limonest, 69760

Envoyez votre CV, votre lettre de motivation ainsi que vos prétentions salariales à [recrut-commercial@interactiv.tech](mailto:recrut-commercial@interactiv.tech)

Au plaisir d'échanger avec vous pour toutes informations complémentaires